

All In One Place

FRIDRO NOVICE

Z VAMI ŽE 35 LET

FRIDRO

VSE NA ENEM MESTU

35
Let
z vamiPROIZVODNJA BREZ
SKRBI - FULL SERVICE24/7 nadzor materiala in
učinkovitost

STRAN 6

TRAJNOST KOT DEL
RAZVOJA ZAŠČITNE
OPREME

STRAN 9

INTERNO
USPOSABLJANJE ZA
ORODJA WIDIA

STRAN 8

INTERVJU
DAVID ŠTRAUS

“Uvedba sistema Full Service za izdajanje orodja in materiala pomeni prehod iz reaktivnega v proaktivno upravljanje. Namesto, da bi se ukvarjali s težavami, ko se te že pojavijo (ni materiala), nam ta sistem omogoča, da naš proces teče nemoteno v ozadju vse dni v tednu - 24/7. S tem smo zmanjšali porabo materiala, povečali produktivnost ter tudi izboljšali varnost delavcev.”

DAVID ŠTRAUS, VODJA
ODDELKA SIP D.D.

NADALJEVANJE NA STRANI 4



Uvedba sistema za avtomatsko izdajanje orodja (pogosto imenovanega "orodna omara") je ena izmed najbolj učinkovitih naložb v sodobnih proizvodnih podjetjih.

TRI GENERACIJE,
ENA VIZIJA

FRIDRO že 35 let gradi svojo zgodbo na družinski tradiciji, znanju in razvoju. Danes podjetje povezuje tri generacije družine Mori, ki skupaj soustvarjajo njegovo prihodnost. Tako podjetje FRIDRO še naprej ostaja zanesljiv partner industriji in sledi svoji viziji »All in One Place – vse na enem mestu«.

NADALJEVANJE NA STRANI 2

Nova B2B spletna trgovina - www.fridro.si

TRI GENERACIJE, ENA VIZIJA – ALL IN ONE PLACE

V podjetju FRIDRO ima družinska tradicija posebno mesto. Podjetje, ustanovljeno leta 1991, je skozi desetletja raslo in se razvijalo skupaj s poslovnimi partnerji in zaposlenimi. Postopoma se je razvilo v zanesljivega partnerja industriji, pri čemer so bili ključni predanost delu, strokovno znanje in dolgoročno razmišljanje.

Danes podjetje povezuje tri generacije – ustanovitelja Maksa Morija, njegovega sina Thomasa Morija, ki je tudi direktor podjetja, in vnuka Tima Morija – ki skupaj nadaljujejo zgodbo podjetja.

Vsaka generacija je v razvoj podjetja prinesla znanje, izkušnje in pogled na prihodnost, hkrati pa ohranila temeljne vrednote, kot so spoštovanje dela, korekten odnos do poslovnih partnerjev ter pripravljenost na nenehno učenje in prilagajanje.

Podjetniška pot ni bila vedno enostavna. Podjetje se je skozi leta soočalo z različnimi izzivi – od sprememb na trgu do hitrega tehnološkega razvoja v industriji. Prav sposobnost prilagajanja in pripravljenost na spremembe sta bili pogosto ključni za nadaljnjo rast podjetja.

Z vključitvijo vsake naslednje generacije je podjetje FRIDRO dobilo novo energijo in dodatno širino. Postopoma so se širili prodajni programi, razvijale nove storitve ter krepila prisotnost podjetja na različnih trgih. Danes v podjetju sodeluje že tretja generacija, ki prinaša sveže ideje in sodoben pogled na poslovanje.

Letošnje leto ima za podjetje poseben pomen, saj FRIDRO praznuje 35 let obstoja. Ta jubilej predstavlja pomemben mejnik, ki potrjuje dolgoletno stabilnost podjetja ter zaupanje poslovnih partnerjev in zaposlenih, ki so skozi leta soustvarjali njegovo zgodbo.

Ob pogledu v prihodnost ostaja vizija podjetja jasna: razvijati kakovostne rešitve za industrijo, krepiti dolgoročne odnose s poslovnimi partnerji ter ohranjati vrednote, na katerih je podjetje zraslo.



Thomas, Tim in Maks Mori

Glede prenosa generacij smo se pogovarjali tudi z ustanoviteljem podjetja Maksom Morijem.



Kako se spominjate začetkov podjetja?

Podjetje FRIDRO smo registrirali leta 1991. Njegovo ime je bilo oziroma je še vedno sestavljeno iz dveh delov: FRI, ki pomeni frizerstvo, in DRO, ki pomeni drogerija. Moja žena se je namreč ukvarjala s frizerstvom, sam pa sem že od začetka vedel, katero podjetje bom zastopal – Krupp Widia. Tako smo dejansko začeli z dvema dejavnostma, kasneje pa smo se, ko je podjetje raslo, posvetili zgolj eni. Že od začetka sem imel jasno vizijo, kaj si želim od podjetja: da bi industrija na enem mestu dobila kakovostne izdelke in kakovostno storitev.





S kakšnimi izzivi ste se morali soočiti v prvih letih podjetja?

Leta 1991 smo prehajali iz enega političnega sistema v drugega, zato je bilo gospodarsko okolje v tistem času precej nestabilno in lahko bi rekli neprijazno do podjetništva. Veliko težav je bilo denimo s carinami. Kljub temu sem imel dobršno mero volje in jasno vedenje o tem, kaj industrija potrebuje. Takrat še ni bilo veliko ponudnikov orodja in rezalnih ploščic, sam pa sem bil zaradi dolgoletne prakse na tem področju izjemno tehnično podkovan. Pred tem sem deset let delal v Nemčiji in za tem v Železarni Ravne, zato sem zelo dobro poznal orodja in programe. Začel sem tako, da sem se najavil pri vodji proizvodnje, se seznanil z njihovimi potrebami, nato pa ponudil rešitve in tehnično podporo pri obdelavi kovin, s katerimi smo racionalizirali proizvodnjo.

Kaj vam pomeni, da danes v podjetju sodelujejo tri generacije?

V veliko zadovoljstvo mi je, da je sin Thomas prevzel vodenje podjetja, nadaljuje začeto delo in podjetje nadgrajuje. Že od samega začetka je

bil zelo zagnan. Ponosen sem, da nadaljuje moje delo. Izredno vesel sem, da je danes v podjetju prisotna že tretja generacija – vnuk Tim, ki je prav tako zagnan, kot je bil pred njim njegov oče Thomas in kot sem bil sam.

Kako je bilo predati podjetje naslednji generaciji?

Predaja podjetja se ni zgodila čez noč, potekala je postopoma skozi daljše obdobje. S sinom Thomasom sva se o tem pogosto pogovarjala in temeljito premislila vse korake. Na začetku sem imel seveda nekaj skrbi, kako se bo podjetje razvijalo, zato sem kdaj tudi kaj uprašal ali preveril. Vendar sem vedel, da bo vse v redu, saj je Thomas zelo zanesljiv, razvojno naravnani in vedno poln novih idej, ki jih nikoli nisem zaviral. Vedno pravim: če imaš dobro idejo, če jo premisliš in jasno slediš ciljem, ti težko spodleti. Res je, da včasih kaj ne uspe, a s trdo voljo in dobro strategijo je marsikaj lažje doseči.

FRIDRO letos praznuje 35 let obstoja – kaj vam pomeni ta jubilej?

Tega jubileja sem izredno vesel, saj gre za dolgo časovno obdobje, ki ga ne preživi vsako podjetje. Ob tem moram poudariti tudi veliko zaslugo svoje žene, ki je pomembno prispevala k temu uspehu. Kot sem že omenil, sem se sam ukvarjal z orodji in ploščicami, medtem ko je žena vodila frizerski salon. Ko pa je podjetje začelo rasti, je opustila frizerstvo in se mi pridružila v podjetju Fridro. Seveda pa so za takšno obletnico zaslužni tudi vsi zaposleni – naš kolektiv, ki se trudi, da podjetje obstaja in se razvija še naprej. Ob tej priložnosti želim sinu Thomasu in vnuku Timu veliko uspehov tudi v prihodnje.



Na katere dosežke podjetja ste danes najbolj ponosni?

Težko bi izpostavil le en dosežek, saj jih je bilo v vseh teh letih veliko. Morda bi rekel, da sem najbolj ponosen na celotno pot, ki jo je podjetje FRIDRO prehodilo v 35 letih.

In še za konec – kakšno prihodnost si želite za podjetje FRIDRO?

Želim si, da bi sin in vnuk uspešno nadaljevala dosedanja tradicijo ter da bi se podjetje FRIDRO še naprej razvijalo tako kot do zdaj. Brez razvoja namreč danes težko obstaneš – treba je iti v korak s časom, spremljati trende in dogajanje v proizvodnji strojev ter industriji nasploh. Želim si tudi, da bi podjetje še naprej sledilo svojemu poslanstvu: da podjetja na enem mestu dobijo vse, kar potrebujejo za proizvodnjo – torej »all in one place«.

FULL SERVICE BY FRIDRO ZA PROAKTIVNO UPRAVLJANJE

Podjetje SIP je danes prepoznano kot eden vodilnih proizvajalcev kmetijske mehanizacije. Kako bi na kratko predstavili podjetje, njegovo dejavnost in ključne usmeritve razvoja v prihodnjih letih?

SIP je največji slovenski proizvajalec kmetijske mehanizacije z več kot 70-letno tradicijo v razvoju strojev za košnjo in spravilo travinja. Naši stroji izstopajo po robustnosti, enostavni uporabi in zanesljivosti v raznolikih terenih, kar potrjuje tudi dolgoletna prepoznavnost na tujih trgih, kamor izvažamo v več kot 55 držav.

Razvojna usmeritev podjetja temelji na jasni viziji: do leta 2030 profesionalnim alpskim in srednje velikim kmetom z orodji in praktičnimi nasveti omogočati brezhizno žetev travinja. Ta vizija opredeljuje naš izdelek, uporabnika in izkušnjo – zato vlagamo v razvoj strojev, ki so vzdržljivi, učinkoviti ter prilagojeni zahtevnim uporabnikom, hkrati pa gradimo celovito uporabniško izkušnjo, ki vključuje strokovne nasvete in podporo. Novi razvojni projekti in globalna mreža distribucije dodatno utrjujejo naš položaj specialista za sisteme košnje in spravila.



Kateri so trenutno največji izzivi v proizvodnji in organizaciji dela v industriji, v kateri delujete? Kako se kot podjetje odzivate na te izzive?

Podjetja v kmetijski mehanizaciji se soočajo z visokimi pričakovanji uporabnikov glede zmogljivosti, kakovosti in vzdržljivosti strojev ter z nenehnim pritiskom na produktivnost in tehnološke izboljšave. SIP se na to odziva z razvojem strojev v neposrednem sodelovanju z uporabniki, ki jih preizkušajo v najrazličnejših pogojih, ter z uporabo kakovostnih komponent priznanih proizvajalcev.



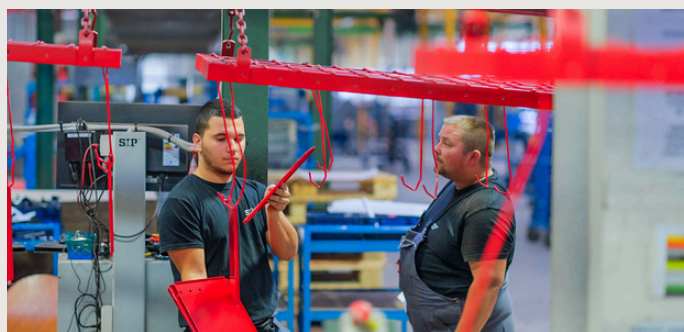
To nam omogoča hitro uvajanje izboljšav in ohranjanje visoke zanesljivosti izdelkov. Poleg tega nadgrajujemo proizvodne procese in razvijamo linije ALP, ROBUST in HD, da učinkovito pokrivamo potrebe različnih segmentov sodobnega kmetijstva.

V zadnjih letih številna industrijska podjetja posvečajo več pozornosti optimizaciji notranjih procesov. Kako pomembno je za vas učinkovito upravljanje materialov, orodij in potrošnega materiala v proizvodnji?

Naš pristop je uravnotežen – kombinacija analognih metod, ki dobro delujejo v praksi, in digitalnih rešitev, ki izboljšujejo preglednost in zmanjšujejo napake. Takšen uravnotežen pristop nam omogoča stabilno podporo proizvodnji in postopno optimizacijo procesov, brez nepotrebnih kompleksnosti in z nepotrebno avtomatizacijo, ki je naši panogi ne bi prinesla dodane vrednosti.

Kaj je bil glavni razlog, da ste se v podjetju SIP odločili za uvedbo sistema avtomatov za nadzorovano izdajo materiala in modela Full Service?

Glavni razlog je bil prihranek časa znotraj podjetja. Pred uvedbo so delavci porabili veliko časa za hojo do centralnega skladišča in nazaj. Poleg tega je bila poraba nenadzorovana.



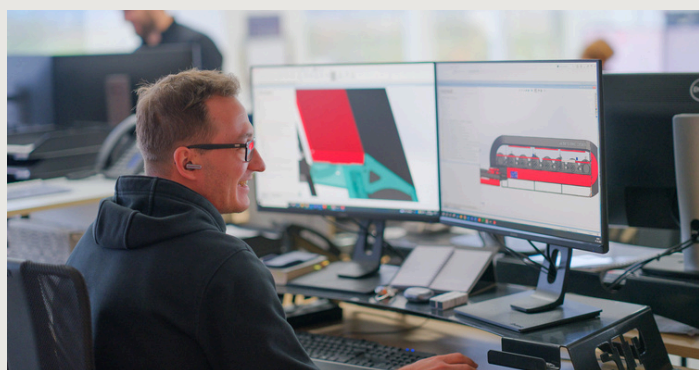
Kako je uvedba sistema Full Service spremenila način upravljanja z materialom in potrošnimi artikli v vaši proizvodnji? Katere spremembe so bile za vas najbolj opazne?

Uvedba sistema Full Service za izdajanje orodja in materiala pomeni prehod iz reaktivnega v proaktivno upravljanje. Namesto, da bi se ukvarjali s težavami, ko se te že pojavijo (ni materiala), nam ta sistem omogoča, da naš proces teče nemoteno v ozadju vse dni v tednu 24/7. S tem smo zmanjšali porabo materiala, povečali produktivnost delavcev ter tudi izboljšali varnost delavcev (osebna varovalna oprema).

Katere konkretne prednosti ste opazili po uvedbi sistema – na primer pri nadzoru porabe, optimizaciji zalog, organizaciji dela ali administraciji?

Sam vidim naslednje prednosti, ki sem jih opazil po uvedbi:

- **Zmanjšanje zalog in stroškov:** Sistem omogoča optimizacijo zalog, kar neposredno vpliva na denarni tok.
- **Preprečevanje zastojev:** Ker orodja nikoli ne zmanjka nepričakovano, ni dragih zastojev v proizvodnji.
- **Zmanjšanje porabe:** Statistično se poraba orodja po uvedbi avtomata zmanjša za 20–40 %, saj so delavci bolj odgovorni pri ravnanju z njim.
- **Decentralizacija:** Avtomate lahko postavite neposredno v manjše obrate oz. v vsak oddelek znotraj podjetja.
- **Dostopnost 24/7:** Orodje ter osebna varovalna oprema je na voljo v vseh izmenah, ne da bi moral biti skladiščnik prisoten ponoči ali med vikendi.
- **Sistem zbira podatke,** ki so dragoceni za tehnologe in vodstvo: Lahko ugotovite, katero orodje ima najdaljšo življenjsko dobo na določenem stroju in preprosto spremljate stroške orodja na posamezen izdelek ali projekt.



Kako ocenjujete sodelovanje s podjetjem Fridro v okviru storitve Full Service? Kaj vam kot vodji oddelka pomeni partner, ki prevzame skrb za upravljanje materiala in zalog?

S podjetjem FRIDRO že sodelujem od leta 2019 dalje in zame kot vodjo takšen partner pomeni nekakšno varnost, saj ko pridem zjutraj v podjetje vem, da se proizvodnja ne bo ustavila zaradi banalnega razloga, kot je pomanjkanje potrošnega materiala.

Bi uvedbo takšnega sistema priporočili tudi drugim industrijskim podjetjem? Kaj bi svetovali podjetjem, ki razmišljajo o podobni rešitvi za upravljanje materiala?

Uvedba sistema za avtomatsko izdajanje orodja (pogosto imenovanega "orodna omara") je ena izmed najbolj učinkovitih naložb v sodobnih proizvodnih podjetjih. Na podlagi izkušenj iz industrije bi takšen sistem vsekakor priporočil večini podjetij, predvsem tistim v kovinsko-predelovalni, avtomobilski ali orodjarski panogi.

Tukaj so ključni razlogi, zakaj bi bila uvedba smiselna tudi za druga podjetja:

- Popoln nadzor in sledljivost.
- Zmanjšanje zalog in stroškov.
- Prihranek časa (logistika znotraj podjetja).
- Analitika in optimizacija procesov.



Ne zamudite ničesar – celoten časopis je dostopen TUKAJ!

Poskenirajte kodo in preberite Fridro Novice kjerkoli, kadarkoli!

FULL SERVICE BY FRIDRO ZA BREZSKRIBNO PROIZVODNJO

V podjetju FRIDRO ponujamo podjetjem rešitev Full Service, ki omogoča enostavno in učinkovito upravljanje potrošnega materiala v proizvodnji. S pomočjo automatov za nadzorovano izdajo materiala imajo zaposleni do orodja, zaščitne opreme in drugega materiala dostop 24 ur na dan, podjetje pa ima ves čas natančen pregled nad porabo.

Ključna prednost storitve Full Service je, da FRIDRO prevzame skrb za oskrbo z materialom. Spremljamo zaloge, skrbimo za pravočasno dobavo in zagotavljamo, da je v avtomatu vedno na voljo potreben material. Podjetje tako nima več skrbi z naročanjem, preverjanjem zalog ali administracijo.

Takšen način oskrbe omogoča večjo učinkovitost v proizvodnji, manj prekinitev dela in boljši nadzor nad stroški materiala. Podjetja se lahko tako osredotočijo na svojo osnovno dejavnost, za nemoteno oskrbo z materialom pa poskrbi podjetje FRIDRO.



AKKO: ZANESLJIVOST V KOVINSKI OBDELAVI

AKKO ponuja zanesljive rešitve za kovinsko obdelavo, kjer so v ospredju natančnost, stabilnost in dolga življenjska doba orodja. Njihova ponudba zajema širok spekter rezilnih orodij za struženje, rezkanje in vrtanje.

Z lastno proizvodnjo in nadzorom kakovosti zagotavljajo konstantne rezultate ter visoko zanesljivost pri vsakodnevni uporabi. AKKO je prava izbira za vse, ki želijo večjo produktivnost in stabilne obdelovalne procese.

Rešitve so prilagojene zahtevam sodobne industrije in omogočajo učinkovito ter zanesljivo obdelavo različnih materialov.



BENNON: ZAŠČITNA OBUTEV ZA ZAHTEVNA OKOLJA

Bennon med drugim ponuja zaščitno in delovno obutev za zahtevna industrijska okolja, kjer so varnost, udobje in vzdržljivost ključnega pomena. Njihovi modeli izpolnjujejo visoke varnostne standarde ter zagotavljajo zanesljivo zaščito pri delu.

Z uporabo kakovostnih materialov in premišljene zasnove omogočajo dolgo življenjsko dobo, kar pomeni manj menjav in bolj trajnostno uporabo zaščitne obutve.



BENNON



KREPITEV SODELOVANJA S PARTNERJEM ACHTECK NA KITAJSKEM

Direktor podjetja FRIDRO Thomas Mori je bil na delovnem srečanju pri poslovnem partnerju ACHTECK na Kitajskem, kjer so potekali pogovori o nadaljnjem razvoju sodelovanja ter prihodnjih skupnih projektih. Takšna srečanja omogočajo neposreden stik s partnerji in boljše razumevanje razvoja izdelkov ter proizvodnih procesov.



Med srečanjem je bil poseben poudarek namenjen predstavitvi proizvodnih zmogljivosti, razvoju novih rešitev in tehnološkim izboljšavam. Pomemben del pogovorov je bil tudi pregled možnosti za širitev ponudbe izdelkov za industrijo.

Neposredna komunikacija s poslovnimi partnerji omogoča hitrejšo izmenjavo informacij ter boljše prilagajanje potrebam trga. Hkrati takšna srečanja prispevajo k učinkovitejšemu sodelovanju pri razvoju novih izdelkov in izboljšavah obstoječih rešitev.

Partnerski odnos med podjetjema FRIDRO in ACHTECK se s takšnimi srečanji še dodatno krepi. Neposreden stik omogoča boljše razumevanje potreb trga, hitrejšo izmenjavo informacij ter učinkovitejše sodelovanje pri razvoju novih izdelkov in rešitev. Hkrati potrjuje skupno usmerjenost k dolgoročnemu partnerstvu ter razvoju kakovostnih rešitev za potrebe industrije.



OBISK EKIPE FRIDRO PRI PARTNERJU PRECITOOL

Ekipa podjetja FRIDRO je obiskala našega dolgoletnega poslovnega partnerja Precitool Werkzeughandel GmbH & Co. KG in njihov centralni logistični center. Namen obiska je bil krepitev sodelovanja, izmenjava strokovnega znanja ter spoznavanje novih rešitev na področju industrijskega orodja in opreme.

Gostitelji iz podjetja Precitool so pripravili strokovno predstavitev delovanja podjetja, logističnega centra in njihovega prodajnega programa. Ekipa FRIDRO je imela priložnost поблиže spoznati organizacijo enega največjih distribucijskih sistemov za industrijsko orodje v Evropi ter se seznaniti z novostmi in razvojnimi smernicami v panogi.

Srečanje je bilo tudi priložnost za poglobljeno izmenjavo izkušenj, strokovno izpopolnjevanje ter razpravo o izzivih in priložnostih, s katerimi se soočajo industrijska podjetja.



Pridobljeno znanje in nove ideje bodo ekipi FRIDRO pomagale pri nadaljnjem razvoju ponudbe ter pri zagotavljanju še boljše podpore našim strankam.

Zahvaljujemo se podjetju Precitool za izjemno prijazen sprejem, strokovno predstavitev in gostoljubje. Veselimo se nadaljnega sodelovanja ter novih skupnih projektov, ki bodo prispevali k razvoju in rasti obeh podjetij.



INTERNO USPOSABLJANJE ZA ORODJA WIDIA

V podjetju FRIDRO nenehno vlagamo v znanje, saj verjamemo, da lahko le dobro usposobljena ekipa zagotavlja kakovostno podporo kupcem. Na sedežu podjetja je zato potekalo interno usposabljanje, namenjeno orodjem WIDIA in novostim iz njihovega prodajnega programa.



Usposabljanje je vodil strokovnjak iz podjetja WIDIA, ki je predstavil najnovejše rešitve, tehnološke izboljšave ter praktične vidike uporabe orodij v industrijskem okolju. Udeleženci so se seznanili z aktualnimi trendi na področju rezilnega orodja in z možnostmi optimizacije obdelovalnih procesov.

WIDIA 100

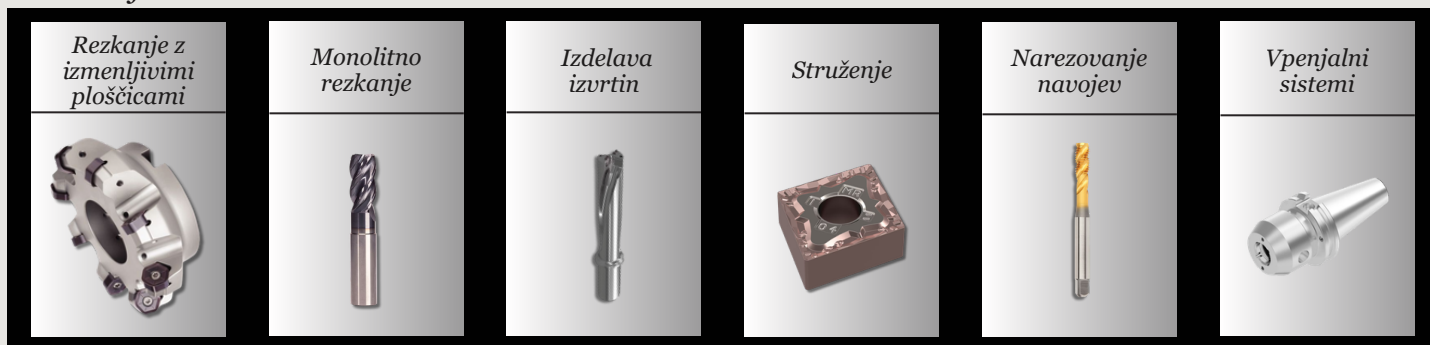


Takšna strokovna izobraževanja zaposlenim omogočajo poglobitev tehničnega znanja ter boljše razumevanje potreb industrijskih podjetij. Pridobljene informacije lahko tako neposredno uporabijo pri svetovanju kupcem in pri izbiri najprimernejših rešitev za posamezne proizvodne procese.

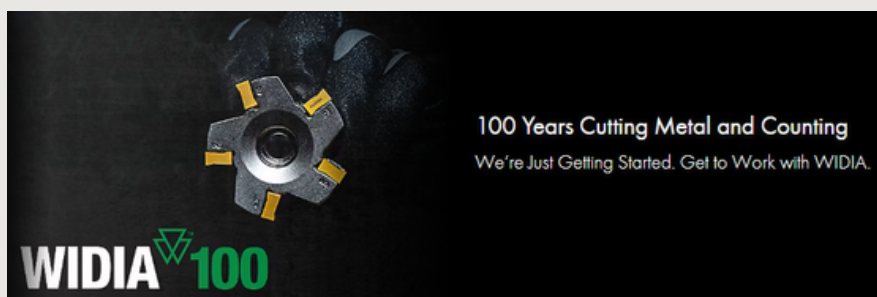
Z rednim izobraževanjem in sodelovanjem z vodilnimi proizvajalci orodij FRIDRO krepí strokovno znanje svoje ekipe ter zagotavlja še bolj kakovostno tehnično podporo svojim partnerjem in strankam.

100 let inovacij, 35 let sodelovanja

Ob 35-letnici podjetja FRIDRO se spominjamo tudi partnerstev, ki so zaznamovala naše začetke. Med njimi ima posebno mesto podjetje WIDIA, s katerim sodelujemo že od prvih korakov v industriji.



Leto 2026 je za WIDIA pomemben mejnik, saj praznuje 100 let delovanja. V tem času se je uveljavila kot globalno priznana blagovna znamka na področju rezilnega orodja in rešitev za obdelavo kovin, ki temeljijo na inovacijah, znanju in zanesljivosti. Njihov program zajema širok spekter rešitev – od rezkanja z izmenljivimi ploščicami in monolitnega rezkanja do vrtanja, struženja, narezovanja navojev ter celovitih sistemov vpenjalnih orodij.

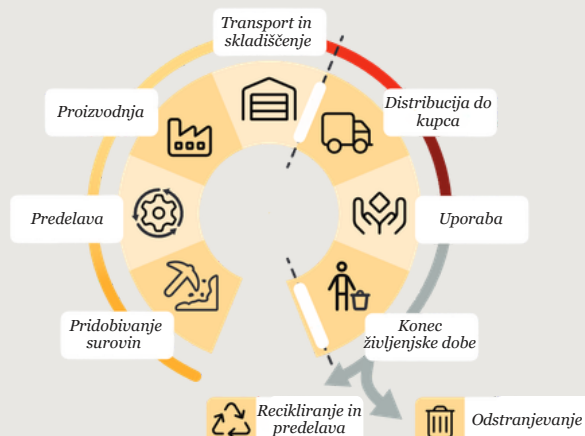


Skozi leta smo spremljali njihov tehnološki razvoj in prilagajanje industriji. Takšna partnerstva temeljijo na strokovnosti in zaupanju. Ob jubileju podjetju WIDIA iskreno čestitamo in se zahvaljujemo za dolgoletno sodelovanje.

EJENDALS: TRAJNOST KOT DEL RAZVOJA ZAŠČITNE OPREME

Ejendals je priznano podjetje na področju zaščite rok in stopal, znano po blagovnih znamkah TEGERA® in JALAS®. Njihovi izdelki združujejo varnost, udobje in ergonomijo ter sledijo sodobnim trajnostnim smernicam.

Program zajema rešitve za različna delovna okolja, kjer zagotavljajo zanesljivo zaščito, dober oprijem in udobje tudi pri dolgotrajni uporabi.



Pomemben del razvoja predstavlja tudi skrb za okolje. Ejendals pri svojih izdelkih upošteva celoten življenjski cikel – od izbire materialov do proizvodnje in uporabe – ter si prizadeva za zmanjševanje okoljskega odtisa. Trajnost tako postaja sestavni del razvoja zaščitne opreme, ki ne zagotavlja le varnosti, temveč tudi odgovoren odnos do okolja.

S povezovanjem zaščite, udobja in trajnostnih pristopov Ejendals ponuja rešitve, ki podpirajo sodobno industrijo in hkrati prispevajo k bolj odgovorni prihodnosti.

KORAKI K BOLJ TRAJNOSTNI PRIHODNOSTI

V podjetju FRIDRO se zavedamo pomena odgovornega ravnanja z okoljem, zato trajnost postopoma vključujemo v različne vidike našega poslovanja. Eden izmed korakov v tej smeri je tudi posodabljanje voznega parka z električnimi vozili, s katerimi želimo zmanjšati vpliv na okolje ter prispevati k bolj trajnostni mobilnosti.

Električna vozila uporabljamo predvsem za vsakodnevne poslovne poti, s čimer zmanjšujemo izpuste ter hkrati sledimo sodobnim trendom trajnostnega razvoja. Z uvajanjem takšnih rešitev želimo postopoma izboljševati učinkovitost našega poslovanja in prispevati k varovanju okolja.

Z odgovornimi odločitvami danes gradimo bolj trajnostno jutri.



Pri FRIDRU verjamemo, da trajnostni pristop pomeni odgovorno razmišljanje o prihodnosti – tako z vidika podjetja kot tudi širše družbe. Zato bomo tudi v prihodnje iskali priložnosti za uvajanje rešitev, ki prispevajo k bolj trajnostnemu in odgovornemu poslovanju.



3M: ZAŠČITA DIHAL ZA VARNO DELO

3M ponuja napredne rešitve za zaščito dihal, ki so ključnega pomena za varno delo v različnih industrijskih okoljih. Njihov program vključuje maske za večkratno uporabo ter filtre za zaščito pred plini, hlapi in delci.

Pravilna zaščita dihal pomembno vpliva na zdravje uporabnika, saj preprečuje vdihavanje škodljivih snovi. Kakovostni materiali in premišljena zasnova zagotavljajo zanesljivost, udobje ter dolgo življenjsko dobo izdelkov.



Rešitve 3M so zasnovane z mislijo na ergonomijo, kar omogoča dobro prilaganje obrazu in zmanjšuje utrujenost pri dolgotrajnem nošenju. Sistem zamenljivih filtrov omogoča prilagoditev glede na specifične delovne pogoje, kar uporabniku zagotavlja optimalno zaščito v različnih situacijah.

Izdelki so primerni za uporabo v kovinski industriji, gradbeništvu, lakirnicah, kemični industriji ter drugih okoljih, kjer je prisotnost nevarnih delcev ali hlapov. Z ustrezno izbiro zaščite lahko podjetja bistveno izboljšajo varnost pri delu in zmanjšajo tveganje za zdravstvene težave zaposlenih.



Zaščita pred plini, hlapi in delci



Ergonomsko in udobno nošenje



Zamenljivi filtri za prilagodljivost



Zanesljivo delovanje v industriji

GRITEX CER12: MAKSIMALNA ZMOGLJIVOST PRI BRUŠENJU

GriteX CER12 vlaknasta brusna plošča je odlična izbira za vse, ki pri brušenju zahtevajo visoko zmogljivost in zanesljivost. Keramična abrazivna zrna omogočajo hitro in agresivno odstranjevanje materiala ter dolgo življenjsko dobo plošče tudi pri intenzivni uporabi.

Zaradi posebne zasnove se toplota med delom učinkovito odvaja, kar zmanjšuje pregrevanje obdelovanca in omogoča bolj enakomerno obdelavo površin. Primerna je za odstranjevanje zvarov, posnemanje robov, čiščenje površin in pripravo materiala pred nadaljnjo obdelavo.



NTK: NAPREDNI MATERIALI ZA VRHUNSKO REZULTATE

NTK predstavlja vrhunsko japonsko tehnologijo na področju rezilnega orodja, kjer so v ospredju natančnost, hitrost in zanesljivost. Specializirani so za napredne materiale, kot so keramika, CBN in karbid, ki omogočajo obdelavo tudi najzahtevnejših materialov.

Njihova orodja so zasnovana za visoke rezalne hitrosti, dolgo življenjsko dobo in stabilne procese, kar neposredno vpliva na večjo produktivnost in nižje stroške obdelave.



JIC TOOLS: NATANČNOST, KI DELA RAZLIKO

JIC Tools (Jimmore International Corp.) prinaša inovativne rešitve za sodobno industrijo. V ponudbi izstopata priznani blagovni znamki Nine9 in Sloky, ki zagotavljata visoko natančnost pri obdelavi in montaži.



Njihovi izdelki so razviti za zahtevna delovna okolja, kjer šteje vsaka podrobnost – od ponovljivosti do dolge življenjske dobe. Prava izbira za vse, ki želijo večjo učinkovitost, manj napak in boljši končni rezultat.

OXY X7: ZANESLJIVA ZAŠČITA DIHAL

Polmaska OXY X7 zagotavlja zanesljivo zaščito dihal v zahtevnih delovnih okoljih. Ergonomska zasnova omogoča udobno nošenje, sistem zamenljivih filtrov pa prilagodljivo in dolgotrajno uporabo.

Kakovostni materiali zagotavljajo dobro tesnjenje in odpornost na obrabo, enostavna menjava filtrov pa omogoča hitro prilagoditev različnim pogojem. Primerna je za uporabo v industriji in drugih okoljih, kjer je zaščita dihal ključnega pomena.

OxyPRO X7

Nastavitev
naglavne
traku

Oznaka
velikosti
polmaske

Pokrov
izdihovalne
membrane

Sistem
hitrega
odpenjanja
respiratorja



Maska je zasnovana za profesionalno uporabo, kjer sta varnost in zanesljivost na prvem mestu.



PRECITOOL: CELOVITE REŠITVE ZA UČINKOVITO PROIZVODNJO

Sveder spiralni DIN6537HB VHM TiAlN Ecoline predstavlja zanesljivo rešitev za natančno vrtnanje v industrijskih procesih. Izdelan iz polnega karbida in z napredno TiAlN prevleko omogoča stabilno delovanje, višje rezalne hitrosti ter dolgo življenjsko dobo tudi pri zahtevnih pogojih. Primeren je za uporabo v serijski proizvodnji, kjer sta ključni ponovljivost in zanesljivost obdelave.



Zasnova svedra omogoča učinkovito odvajanje odrezkov in zmanjšuje obrabo, kar prispeva k večji produktivnosti ter zanesljivemu delovanju v vsakodnevni uporabi.



Precitool združuje širok nabor orodij in opreme – od rezilnega in vpenjalnega orodja do merilne tehnike, ročnega orodja in delavniške opreme. Takšna širina programa omogoča pokrivanje različnih potreb v proizvodnji in obdelavi materialov.

Program temelji na dobri razpoložljivosti izdelkov in stabilni dobavni verigi, kar prispeva k nemotenemu poteku dela v industrijskih okoljih. Precitool tako predstavlja enega izmed uveljavljenih programov, ki se uporablja v sodobni proizvodnji.



TECWERK: KAKOVOST ZA VSAKODNEVNO DELO

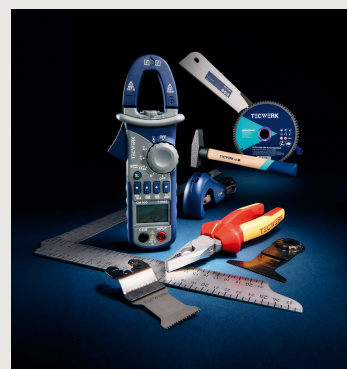
TECWERK pomeni izjemno kakovost izdelkov ter odlično razmerje med ceno in zmogljivostjo. Razvita je z mislijo na profesionalne uporabnike, ki vsakodnevno potrebujejo zanesljivo, natančno in učinkovito orodje za svoje delo. Trgovina, industrija in gradbeni strokovnjaki zaupajo ekskluzivni blagovni znamki TECWERK za ročno orodje, precizna orodja, osebno varovalno opremo, delavniško opremo, tehnične izdelke in brusna sredstva.



TECWERK – blagovna znamka podjetja **NORDWEST Handel AG** – je v Sloveniji ekskluzivno na voljo pri podjetju **FRIDRO**, kjer združujemo široko ponudbo, strokovno svetovanje in zanesljivo podporo za vaše poslovanje.

Obsežen prodajni program pokriva širok spekter profesionalnih potreb – od osnovnih rešitev do naprednih tehničnih aplikacij. Hkrati **TECWERK** ponuja praktične in dostopne rešitve tudi za občine, vzdrževalne službe ter zahtevne domače mojstre, ki iščejo zanesljivo kakovost brez kompromisov.

TECWERK



GREZILA STOCK: ČISTA OBDELAVA IN DOLGA ŽIVLJENJSKA DOBA

Greziilo Ø 6,3 mm DIN 335 90° HSCO AlTiN predstavlja učinkovito rešitev za posnemanje robov, raziglovanje in pripravo izvrtin. Kakovosten HSCO material in AlTiN prevleka zagotavljata dolgo življenjsko dobo ter stabilno delovanje tudi pri zahtevnejših materialih.

Zasnova s tremi rezili zagotavlja miren tek, manj vibracij in čisto obdelavo površine. Grezila **STOCK** so primerna za uporabo na jeklu, nerjavnem jeklu in drugih kovinah, kjer je potrebna natančna končna obdelava.

Rezultat je enakomerna obdelava, večja učinkovitost in kakovosten končni videz obdelanih površin.



ROKAVICE HASE: OPRIJEM IN UDOBJE PRI DELU



Delovne rokavice **HASE** iz nitrilne pene s pikami predstavljajo praktično rešitev za varno in učinkovito delo v različnih industrijskih okoljih. Nitrilni premaz na dlani in prstih zagotavlja dober oprijem ter zanesljivo delo tudi v zahtevnejših pogojih.

Lahka in prilagodljiva zasnova omogoča udobno nošenje ter dobro prileganje roki, kar zmanjšuje utrujenost pri dolgotrajni uporabi. Rokavice so primerne za uporabo v proizvodnji, montaži, logistiki in drugih delovnih procesih.



Zaradi dobre zaščite rok, dobrega oprijema in udobja so primerne za vsakodnevno uporabo.

